

INFORMATIVA OBBLIGATORIA

| Descrizione informativa | Informativa relativa alla società |
|---|--|
| a) data e luogo di costituzione, nome e indirizzo del notaio | Brescia: 21/02/2022 Notaio Roberta Rotondo: Via Fratelli Porcellaga 3, Brescia |
| b) sede principale ed eventuali sedi periferiche | Sede Legale e amministrativa: Corso Porta Nuova 127, Verona, CAP 37122 Sede operativa: Via M. Buonarroti 1, S.Zeno Naviglio, Brescia, CAP 25010 |
| c) oggetto Sociale | Lo sviluppo, la produzione e la commercializzazione di prodotti o servizi innovativi ad alto valore tecnologico, e più specificamente strumentazioni elettromeccaniche e non per l'oftalmologia |
| d) breve descrizione dell'attività svolta | La società si sta occupando di sviluppare un innovativo medical device, ovvero un nuovo bisturi elettromeccanico, per l'operazione della cataratta, in grado di rivoluzionare un mercato da oltre 30 milioni di operazioni all'anno. |
| e) elenco soci | ENRICO MARCHINI NICOLA BACIGA SUPERSTELLAR S.R.L. |
| f) elenco delle società partecipate | NESSUNA |
| g) indicazione dei titoli di studio e delle esperienze professionali dei soci e del personale che lavora nella start-up innovativa (esclusi eventuali dati sensibili) | <p>Enrico Marchini (Co-founder & CEO) - Di formazione tecnico-scientifica ha conseguito la Laurea Magistrale in Architettura nel 2014 presso il Politecnico di Milano alla Facoltà di Architettura Civile dove lo studio, l'analisi e la progettazione del dettaglio tecnologico-costruttivo ne costituiscono il fondamento. Nonostante le opportunità lavorative presentatesi in questo campo, decide di cogliere l'occasione inaspettata di seguire la sua passione più profonda, quella del settore medicale. Tra il 2015 e 2016 ricopre la posizione di Product Specialist per strumentazioni chirurgiche nelle sale operatorie di oculistica di tutto il triveneto per conto di diverse aziende leader del settore. Da luglio 2016 ricopre la posizione di EMEA Sales Manager in un'azienda leader nel settore diagnostico dell'oftalmologia (Imaging Retinico), come responsabile vendite, sviluppo di mercato e gestione della rete di distribuzione (B2B) in molteplici nazioni del mondo tra Europa, Medio Oriente e Sud Africa. Gestisce budget annuali di svariati milioni di Euro portando incrementi di fatturato sostanziali e raggiungendo ogni anno gli obiettivi prefissati dal management: + 114.7% (2017), + 39.5% (2018), + 24.8% (2019), +21.4% (2020 COVID). Dopo 5 anni di esperienza successi decide di accettare una nuova sfida e nel luglio 2021 è stato assunto da una multinazionale Finlandese per sviluppare un nuovo segmento di mercato nella posizione di Sales Manager & Business Development EMEA-APAC. Questo ruolo più global, oltre all'analisi, ricerca e formazione della nuova rete di distribuzione, prevede inoltre un lavoro a stretto contatto con R&D e Marketing per tutto il processo di penetrazione del mercato.</p> <p>Alessandro Scozzesi (Co-founder & CFO) - Laurea in Microeconomia (1997 Nottingham Trent University UK), Laurea in Economia e Commercio (1999 UNIBS), Master II Livello in Diritto</p> |

| | |
|---|---|
| | <p>delle Biotecnologie (2010 LIUC), Master in Health digital marketing (2017 Ninja Accademy). Con un'esperienza ventennale nell'ambito della finanza di impresa, dal 2006 si occupa di sviluppo, crescita ed accelerazione di startup nel settore Life Science. Dal 2016 al 2017 ha partecipato al vertical StartupBootCamp Digital Health a Berlino dove si è occupato di accelerazione tramite digital marketing e di fund raising.</p> <p>Nicola Baciga (Co-founder & Legal Affairs) - Avvocato iscritto presso l'Ordine di Verona dal 2008. E' uno dei fondatori dello studio legale B-Labour. Si occupa prevalentemente di assistenza e consulenza strategica nell'ambito del diritto del lavoro e del diritto commerciale. Ha maturato una particolare esperienza assistendo le Società in occasione di operazioni straordinarie (M&A, trasferimenti d'azienda, ristrutturazioni aziendali, procedure concorsuali) curandone tutti gli aspetti giuslavoristici, societari e contrattuali. Si occupa altresì di contrattualistica nonché di contenzioso ordinario ed arbitrale. Ha partecipato come relatore a vari convegni e seminari in materia di diritto del lavoro.</p> |
| <p>h) indicazione dell'esistenza di relazioni professionali, di collaborazione o commerciali con incubatori certificati, investitori istituzionali e professionali, università e centri di ricerca</p> | <p>Tra circa 600 startup, la società è risultata vincitrice, nel corso dell'undicesima edizione del Premio 2031, promosso dalla Fondazione Marzotto, di uno dei 26 percorsi di accelerazione messi in palio da parte degli incubatori e acceleratori partner dell'iniziativa.</p> <p>Horus è stata l'unica startup selezionata da I3P (Acceleratore di startup del Politecnico di Torino), dove è attualmente incubata.</p> |
| <p>i) elenco dei diritti di privativa su proprietà industriale e intellettuale</p> | <p>La società detiene diritti sulla domanda di brevetto IT201800010363 (estesa PCT).</p> |
| <p>Ai sensi dell'art. 25, comma 11 del D.L. 179/2012, il sottoscritto ENRICO MARCHINI, nella sua qualità di legale rappresentante della società, autorizza la ripubblicazione gratuita da parte di soggetti terzi dei dati e delle informazioni contenute nella presente tabella e nei documenti informatici ad essa collegati, purché la ripubblicazione effettuata da terzi sia rispondente ad esigenze e finalità non contrarie alla vigente normativa; non comporti violazione dei diritti garantiti dal vigente Codice in materia di protezione dei dati personali, di cui al D.Lgs. 196/2003, ai titolari dei dati ripubblicati.</p> <p>Al seguente LINK il profilo su della società pubblicato in startup.registroimprese.it</p> | |